



Instrument MŚP

- Wskazówki dotyczące przygotowania wniosku



Krajowy Punkt Kontaktowy
PROGRAMÓW BADAWCZYCH UE
Instytut Podstawowych Problemów Techniki PAN

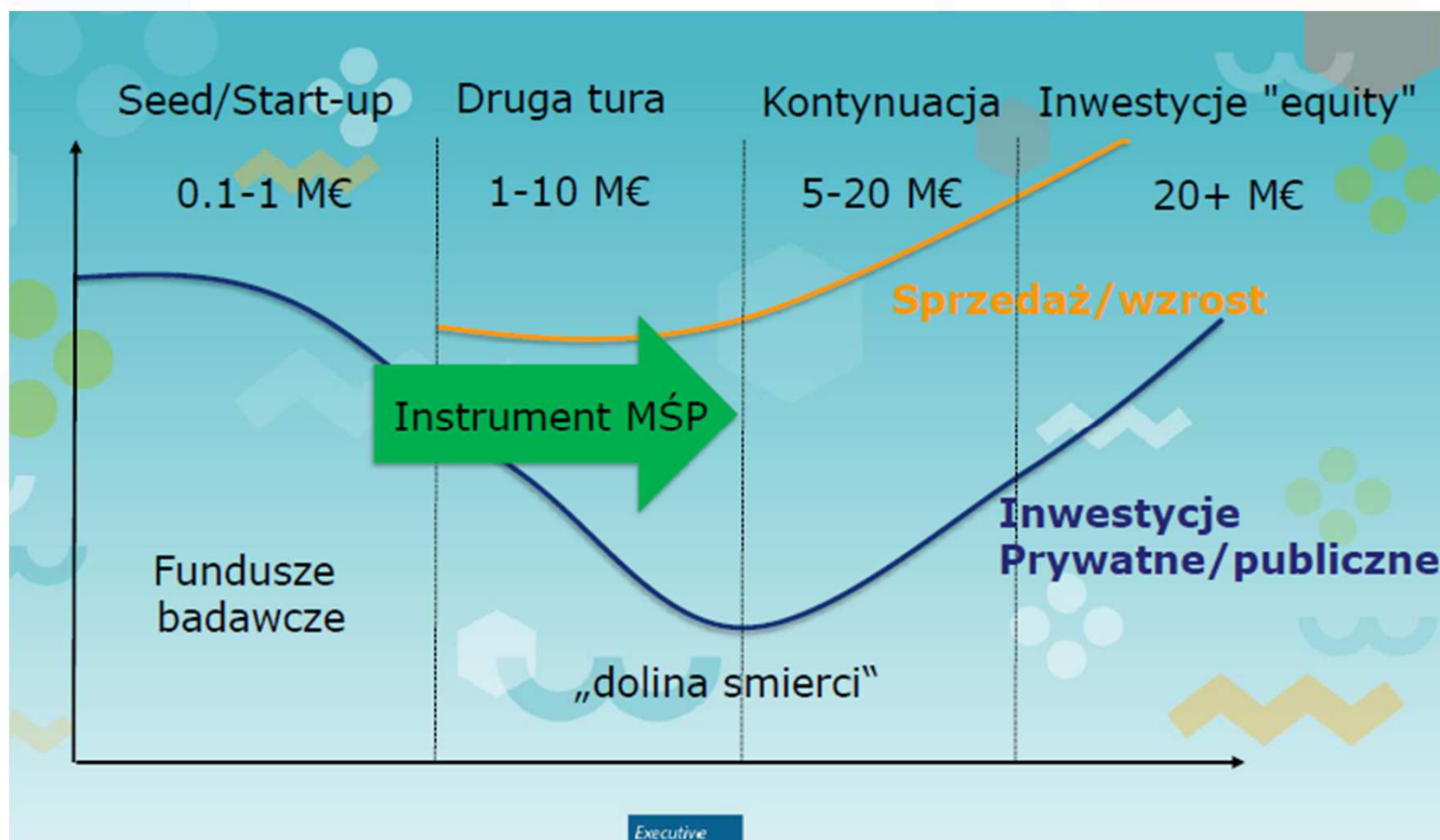
www.kpk.gov.pl

W niniejszej prezentacji wykorzystano materiały udostępnione m.in. przez KE i/lub Ministerstwa oraz Agendy RP



Co to jest Instrument MŚP?

- Rozwiązanie wzorowane na projektach typu Eurostars oraz amerykańskim „Small Business Innovation Research” (SBIR Model)
- Oparte na doświadczeniach firm z finansowaniem z 7. Programu Ramowego
- Odpowiedź na obecną sytuację na rynku europejskim
- Wsparcie finansowe oferowane w zakresie instrumentu ma umożliwić skuteczną komercjalizację rozwiązania na rynku europejskim, poprzez weryfikację komercyjną i technologiczną (Faza I), doprowadzenie technologii do momentu, kiedy będzie gotowa do wdrożenia (Faza II) oraz opiekę ze strony ekspertów (Faza III).



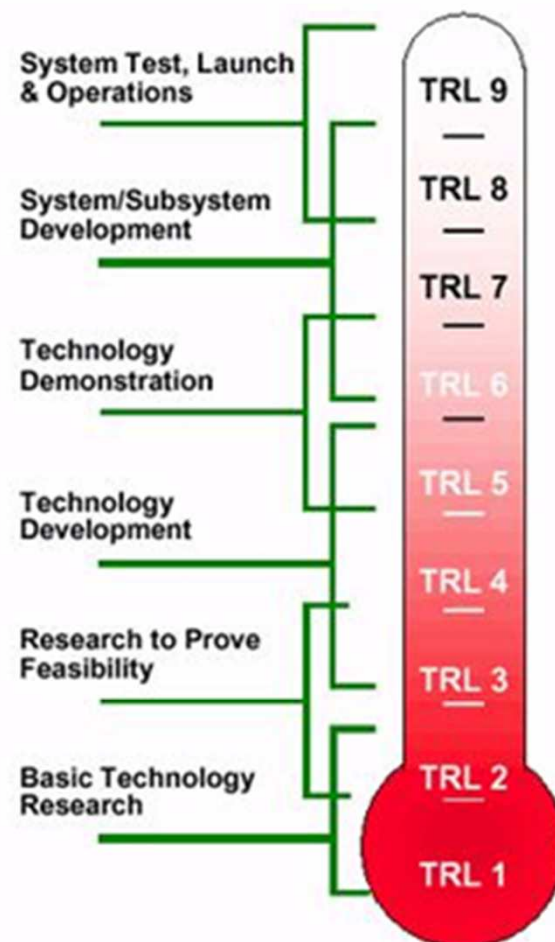
Źródło: materiały EASME





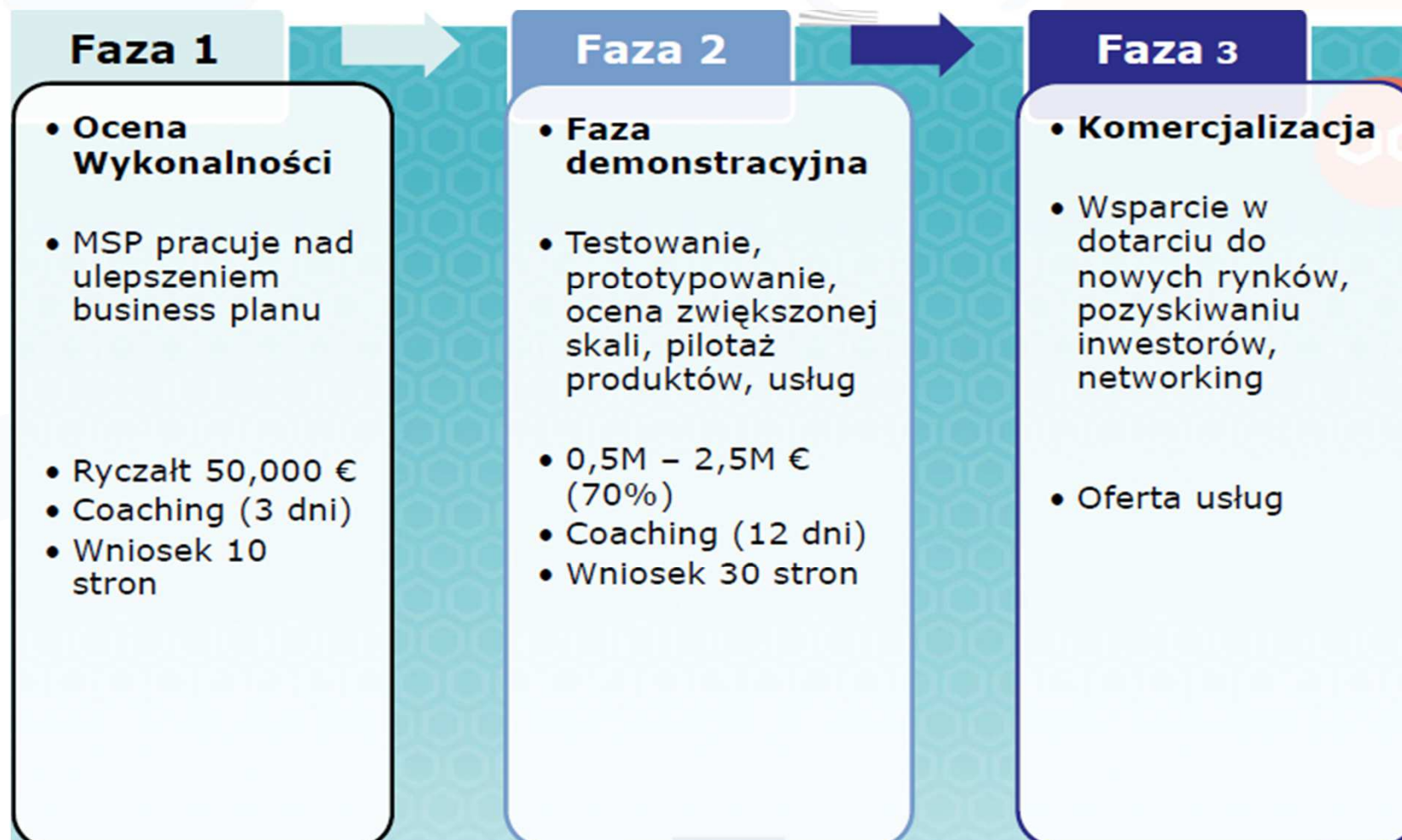
Poziom TRL

Produkcja warunki komercyjne	Poziom 9	Uruchomiono produkcję na skalę przemysłową
Demonstracja produktu	Poziom 8	Zakończono badania i demonstrację ostatecznej formy technologii
	Poziom 7	Dokonano demonstracji w warunkach operacyjnych
	Poziom 6	Dokonano demonstracji w warunkach zbliżonych do rzeczywistych
	Poziom 5	Zweryfikowano w środowisku zbliżonym do rzeczywistego
Badania technologiczne	Poziom 4	Zweryfikowano w warunkach laboratoryjnych
	Poziom 3	Potwierdzono analitycznie i eksperymentalnie
	Poziom 2	Określono koncepcję technologii
Badania podstawowe	Poziom 1	Zaobserwowano podstawowe zasady danego zjawiska





Jaka jest oferta?



Źródło: materiały EASME





Kto jest poszukiwany?

- Indywidualne firmy z obszaru państw członkowskich lub stowarzyszonych z programem H2020
- Firmy, które posiadają wysoki potencjał do wzrostu oraz są zainteresowane wdrożeniem swoich innowacji na rynku europejskim i międzynarodowym
- Firmy posiadające odpowiedni potencjał do realizacji projektu (doświadczenie związane w wprowadzaniem na rynek nowych, produktów czy usług, jak i odpowiednimi zasobami).
- Firmy, które posiadają status małego i średniego przedsiębiorstwa (MŚP)
http://ec.europa.eu/growth/smes/business-friendly-environment/sme-definition/index_en.htm
- Firmy, które posiadają innowacyjne rozwiązanie, plasujące się na poziomie 6 w skali TRL



Przed podjęciem decyzji o aplikowaniu...

- Sprawdź czy twój projekt jest zgodny z celami programu?
- Oceń czy twój projekt jest wystarczająco dojrzały we wszystkich kryteriach oceny
- Zaciągnij porady EEN lub KPK
- Spróbuj przeprowadzić 3-minutowa prezentacje projektu, tzw. „pitch”
- Jeśli pracujesz z konsultantem umów się na honorarium warunkowane sukcesem





Faza 1

17 września 2015r
25 listopada 2015r

24 lutego 2016r
03 maja 2016r
07 września 2016r
09 listopada 2016r

Faza 2

17 września 2015r
25 listopada 2015r

03 lutego 2016r
14 kwietnia 2016r
15 czerwca 2016r
13 października 2016r





Kiedy przygotowujesz aplikację...

- Wielu z ekspertów oceniających wnioski to inwestorzy, pisz tak aby przekonać ich do inwestowania
- Użyj liczb:

Pokaz wielkość rynku, udziały w rynku, przedstaw 3-letnie prognozy sprzedaży, obrotu, zatrudnienia...

- Zainwestuj w chwytliwy tytuł i dobrze napisane streszczenie
- Wykorzystaj wszystkie 10 stron (skasuj wytyczne ze wzoru wniosku)
- Zainwestuj w formę *przetestuj swoją aplikację, sprawdź język, dodaj zdjęcia, wykresy...*





RESEARCH & INNOVATION

Participant Portal

European Commission > Research & Innovation > Participant Portal > Home

HOME

FUNDING OPPORTUNITIES

HOW TO PARTICIPATE

EXPERTS

SUPPORT ▼

LOGIN

REGISTER

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/home.html>

Research and Innovation Funding

On this site you can find and secure **funding** for research & innovation projects under the following EU programmes:

- **2014-2020** Horizon 2020 - research and innovation framework programme
- **2007-2013** 7th research framework programme (FP7) and Competitiveness & Innovation Programme (CIP)

Non-registered users

- search for funding
- read the funding guide & download the legal documents
- check if an organisation is already registered
- contact our support services or check our FAQs

Registered users

- submit your proposal
- sign the grant
- manage your project throughout its lifecycle



WHAT'S NEW?



FUNDING OPPORTUNITIES



HOW TO PARTICIPATE



WORK AS AN EXPERT



MY PERSONAL AREA



INFORMATION AND SUPPORT



European
Commission

RESEARCH & INNOVATION

Participant Portal

European Commission > Research & Innovation > Participant Portal > Calls

HOME

FUNDING OPPORTUNITIES

HOW TO PARTICIPATE

EXPERTS

SUPPORT ▾

LOGIN

REGISTER

Horizon 2020

Calls



Search Topics

Call Updates



FP7 & CIP Programmes

Calls



Call Updates



COSME

Other Funding Opportunities

Horizon 2020

☐ Marie Skłodowska-Curie actions

☐ Research infrastructures

Industrial Leadership

☐ Leadership in enabling and industrial technologies (LEIT)

☐ Access to risk finance

☒ Innovation in SMEs

Societal Challenges

☐ Health, demographic change and wellbeing

☐ Food security, sustainable agriculture and forestry, marine and maritime and

Filter a call

FILTER

Filters only programme and call titles and IDs, for extended search go to the [Search Topics page](#).

Type

☒ Proposal

☐ Tender

Status

☒ Open

☐ Closed

☐ Forthcoming

Sort by

☐ Title

☐ Call Id

☒ Publication Date

☐ Deadline Date





Industrial Leadership

Horizon 2020 dedicated SME
Instrument - Phase 2 2014
H2020-SMEINST-2-2014

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 17/12/2014

Industrial Leadership

Horizon 2020 dedicated SME
Instrument - Phase 2 2015
H2020-SMEINST-2-2015

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 16/12/2015

Industrial Leadership

Horizon 2020 dedicated SME
Instrument - Phase 1 2015
H2020-SMEINST-1-2015

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 16/12/2015

Industrial Leadership

Horizon 2020 dedicated SME
Instrument - Phase 1 2014
H2020-SMEINST-1-2014

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 17/12/2014

Industrial Leadership

Call for Nanotechnologies, Advanced
Materials and Production
H2020-NMP-CSA-2014

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 06/05/2014

Industrial Leadership

PEER LEARNING OF INNOVATION
AGENCIES
H2020-INNOSUP-2014-5

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 16/12/2014

Industrial Leadership

Enhancing SME innovation capacity
by providing better innovation
support
H2020-INNOSUP-2015-3

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 21/01/2015

Industrial Leadership

Capitalising the full potential of
on-line collaboration
H2020-INNOSUP-2015-2

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 10/03/2015

Industrial Leadership

Cluster facilitated projects for new
industrial chains
H2020-INNOSUP-2015-1

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 30/04/2015

Industrial Leadership

European label for innovation
voucher
H2020-INNOSUP-2014-4

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 02/04/2014

Industrial Leadership

IPorta 2
H2020-INNOSUP-2014-3

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 02/04/2014

Industrial Leadership

European Intellectual Property
Rights (IPR) Helpdesk
H2020-INNOSUP-2014-2

Pub.Date: 11/12/2013 Deadline: 02/04/2014

Industrial Leadership

Enhancing SME innovation capacity
by providing better innovation
support
H2020-INNOSUP-2014-1





RESEARCH & INNOVATION

Participant Portal

European Commission > Research & Innovation > Participant Portal > Home

HOME

FUNDING OPPORTUNITIES

HOW TO PARTICIPATE

EXPERTS

SUPPORT ▼

LOGIN

REGISTER

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/home.html>

Research and Innovation Funding

On this site you can find and secure **funding** for research & innovation projects under the following EU programmes:

- **2014-2020** Horizon 2020 - research and innovation framework programme
- **2007-2013** 7th research framework programme (FP7) and Competitiveness & Innovation Programme (CIP)

Non-registered users

- search for funding
- read the funding guide & download the legal documents
- check if an organisation is already registered
- contact our support services or check our FAQs

Registered users

- submit your proposal
- sign the grant
- manage your project throughout its lifecycle



WHAT'S NEW?



FUNDING
OPPORTUNITIES



HOW TO
PARTICIPATE



WORK AS AN
EXPERT



MY PERSONAL
AREA



INFORMATION
AND SUPPORT



Jak to wygląda w praktyce?

- **Ocena formalna** polega na sprawdzeniu m.in.: czy wniosek wpłynął w przewidzianym terminie, , zawartość merytoryczna jest zgodna z opublikowanym tematem, a system finansowania i budżet są zgodne z Programem Pracy.
- **Ocena merytoryczna:**
- Minimum **4 niezależnych ekspertów** z zakresu technologii, zarządzania innowacjami, rozwoju biznesu i finansów
- **3 kryteria oceny:**
- **Wpływ (Impact):** znajomość rynku konkurencji, udział w rynku, plan komercjalizacji, wymiar europejski , zyski, nowe miejsca pracy
- **Doskonałość (Excellence):** potwierdzona i innowacyjna technologia, lepsza niż istniejąca, potencjał komercyjny, zrozumienie ryzyka i możliwości
- **Jakość i Efektywność Wdrożenia (Implementation):** efektywność planu wdrażania, świadomość wymaganych inwestycji, partnerzy, team, realistyczne ramy czasowe





Kryterium - Doskonałość

- Czy jest to wysokiej jakości rozwiązanie, które zmieni zasady panujące na rynku i odpowie na wyzwania społeczne
- Przedstaw nie tylko szanse, jakie stoją przed projektem, ale także pokaż, że znasz ryzyko związane z jego wdrażaniem i masz opracowany plan zaradczy
- Pokaż, że rozwiązanie ma europejską wartość dodaną
- Pokaż, że jest lepsze niż konkurencyjne rozwiązania
- Udowodnij, że rozwiązanie ma potencjał do komercjalizacji
- W ramach tego kryterium oceniana jest również zgodność przedmiotu projektu z obszarami wspieranymi w Instrumencie MŚP.





- Wnioskodawca musi wykazać to, że projekt wygeneruje przychód i stworzy nowe miejsca pracy.
- Należy wyjaśnić, jakie warunki panują obecnie na rynku docelowym i jakiej konkurencji można się spodziewać. Warto wskazać konkretne i realistyczne dane na temat rozmiaru rynku, ewentualnego udziału w rynku, jaki mogłaby objąć spółka, cenę, po jakiej sprzedawane będzie rozwiązanie.
- Należy również przedstawić plan komercjalizacji, który będzie wybiegał przynajmniej 3 lata wprzód.
- Należy uwzględnić wymiar europejski projektu. Jeśli projekt zakłada działania wyłącznie na rynku krajowym, nie zostanie finansowany przez instrument MŚP.
- Kolejnym ważnym elementem jest ochrona własności intelektualnej.

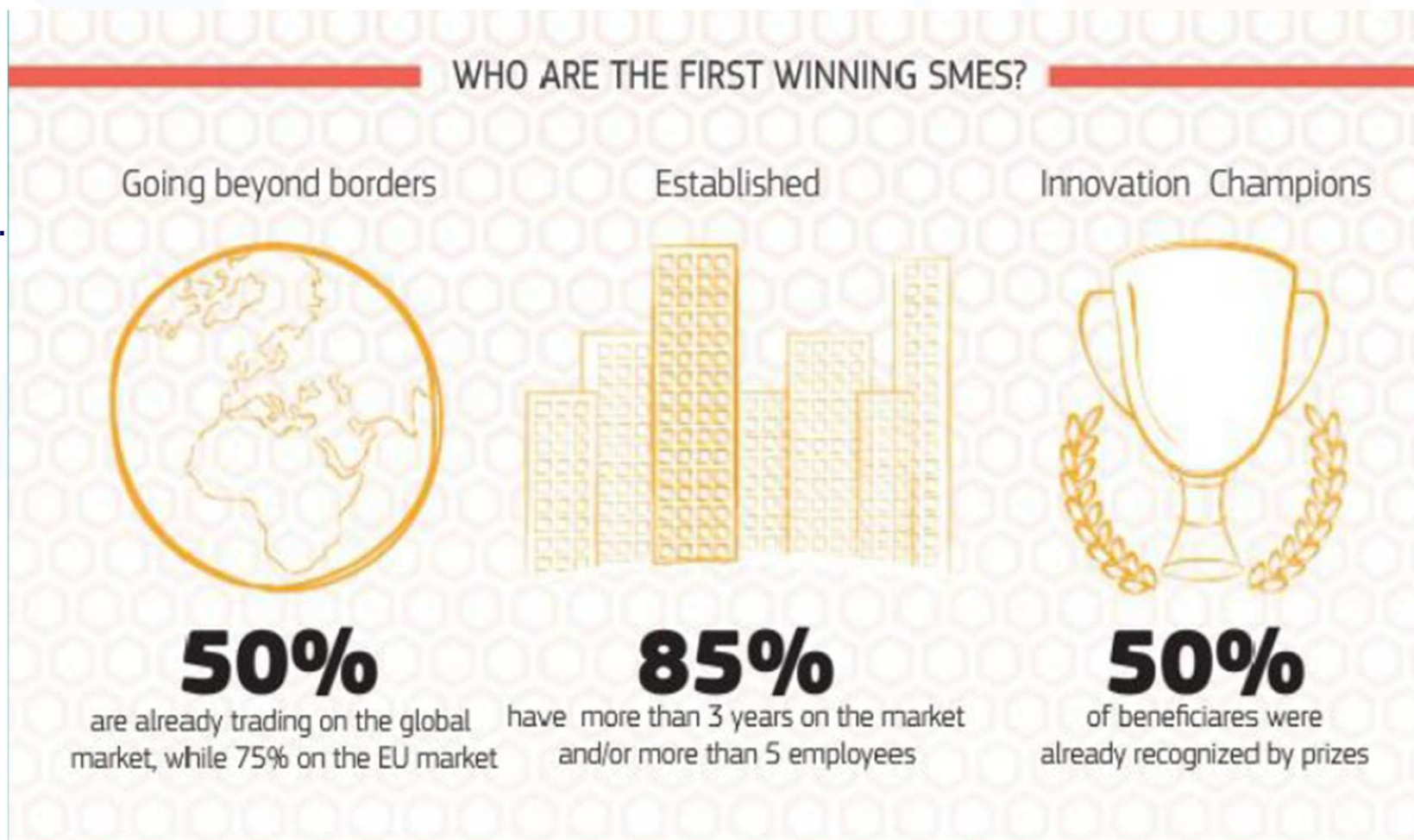




Kryterium – Jakość i Efektywność Wdrożenia

- W tej części wniosku należy przekonać ewaluatorów, że jesteśmy w stanie przeprowadzić projekt do końca.
- Konieczne jest opisanie kompetencji technicznych naszej organizacji, ale również przedstawienie jej kompetencji przedsiębiorczych.
- Ewaluatorzy ocenią wiarygodność zespołu i planu pracy. Należy jasno przedstawić organizację zespołu oraz, jeśli zakłada się udział zewnętrznych partnerów, kompetencji, których brakuje w spółce.
- Należy wyjaśnić co dany partner wniesie do projektu.
- Konieczne jest przedstawienie realistycznych ram czasowych projektu.





Źródło: materiały EASME





Country	18/06/2014 cut-off	24/09/2014 cut-off	17/12/2014 cut-off	18/03/2015 cut-off	17/06/2015 cut-off	Total
Spain	41	31	57	34	29	192
Italy	23	36	49	25	35	168
United Kingdom	27	19	35	18	22	121
Germany	11	15	23	12	7	68
France	10	13	15	7	3	48
Netherlands	4	14	12	8	2	40
Finland	5	9	10	2	3	29
Sweden	4	9	11	9	5	38
Ireland	10	5	7	3	0	25
Denmark	4	10	5	5	6	30
Norway	2	5	8	0	1	16
Estonia	2	5	7	5	2	21
Portugal	1	5	7	3	1	17
Austria	4	3	4	8	1	20
Israel	4	3	4	2	5	18
Greece	0	2	7	0	0	9
Slovenia	2	5	2	3	4	16
Belgium	0	3	5	2	3	13
Hungary	3	2	3	5	4	17
Poland	1	0	7	5	3	16
Lithuania	1	1	2	1	1	6
Czech Republic	0	1	2	1	0	4
Iceland	0	1	2	1	0	4
Turkey	2	1	0	1	2	6
Cyprus	0	0	2	0	0	2
Latvia	0	1	1	0	1	3
Serbia	0	1	1	0	0	2
Slovakia	0	0	2	0	0	2
Malta	1	0	0	0	0	1
Bulgaria	0	0	1	0	1	2
Croatia	0	0	1	0	1	2
Luxembourg	0	0	1	1	0	2
TOTAL	162	200	293	161	142	958

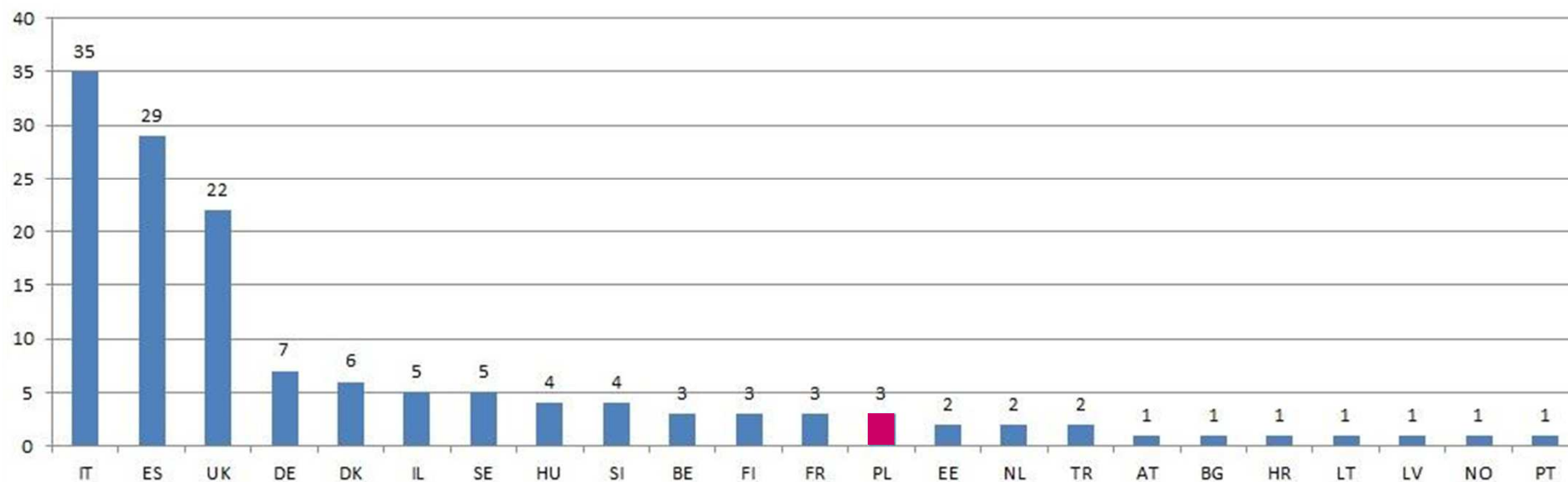
Źródło: materiały EASME





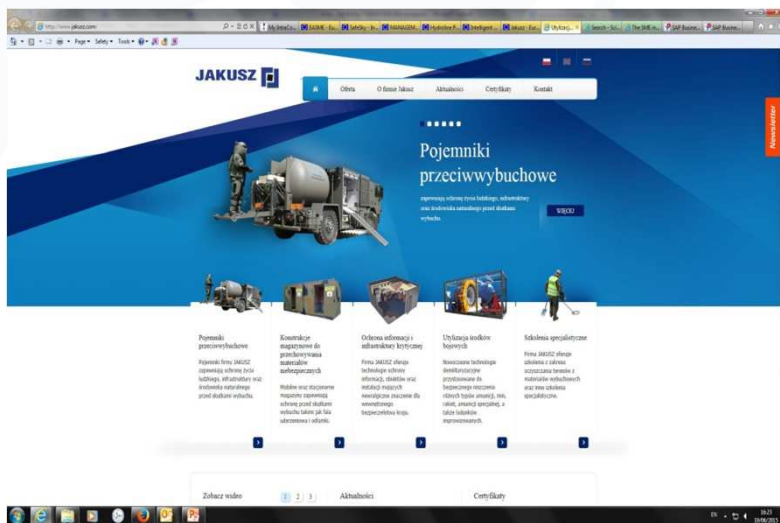
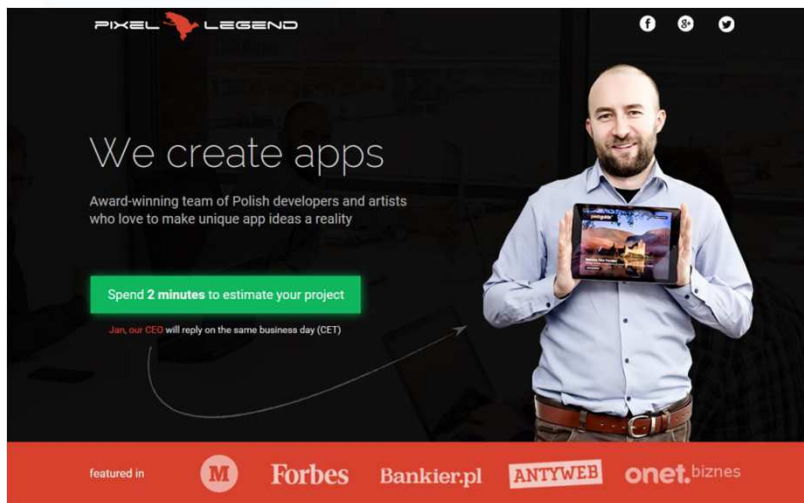
Horizon 2020 SME Instrument

Number of beneficiaries per country
Phase 1 June 2015 cut-off



Źródło: materiały EASME





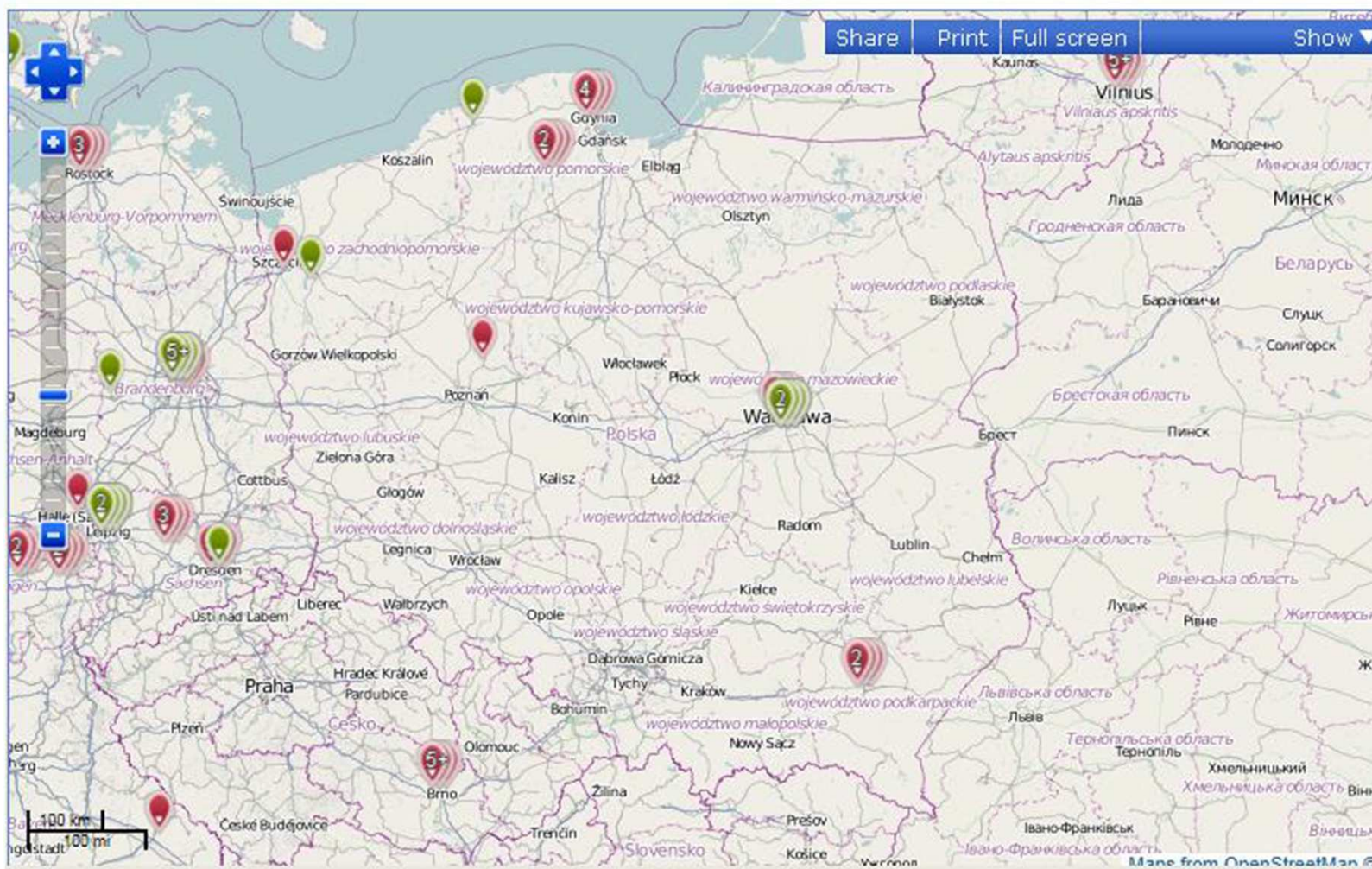
No more passwords, no more usernames!

Just use your mobile phone as a universal digital key.





Polscy beneficjenci MŚP



Źródło: materiały EASME





Najczęstsze błędy

Aplikacje, którym się **nie udało**

- Skupione na technologii, nie komercjalizacji
- Niewystarczająca informacja na temat konkurencji
- Brak innowacji – propozycja produktu który już istnieje
- Nieprzekonujący opis firmy (trzeba napisać dlaczego ma się udać tej konkretnej firmie a nie konkurencji)
- Po prostu próbujące szczęścia (Instrument MŚP to nie loteria!)



Problem: Pomysł jest niejasny i opisany w nieprzekonujący sposób

- przystąp do pisania wniosku tylko wówczas, jeżeli jest on zgodny ze strategią rozwoju firmy.

Żeby nie marnować czasu i pieniędzy:

- Opisz swój projekt na 1 stronie odpowiadając na 6 kluczowych pytań (jaki będzie rezultat projektu, kto to kupi, dlaczego etc).
- Rozwiń swój pomysł na projekt rozpisując go na 3 stronach, pamiętając o kryteriach ewaluacji.
- Tylko jeżeli twój pomysł jest zgodny ze strategią rozwoju firmy, celami konkursu i ma wsparcie ze strony zarządu – przystąp do pisania wniosku





Problem: Niska innowacyjność projektu

- Proponowane przez Ciebie rozwiązanie musi mieć globalny zasięg i w sposób wyraźny określać rozwój ponad obecny stan zaawansowania danej technologii (beyond **state-of-the art solutions**).
- Jeżeli twój pomysł dotyczy rozwiązania na szczeblu regionalnym bądź lokalnym, rozważ inne źródła finansowania

Problem: Brak zrozumienia charakteru Instrumentu MŚP i jego celu

- Poświęć czas na zapoznanie się z dokumentacją i zrozumienie zasad lub wynajmij eksperta, który zrobi to za Ciebie.
- Skorzystaj ze strony internetowej [EASME](https://easme.europa.eu/) która jest bardzo przyjazna użytkownikom, i dostarcza potrzebnych informacji. Do dyspozycji jest również konto agencji na twitterze.





Problem: Niska świadomość na temat potrzeb rynku, obecnej konkurencji i stanu rozwoju techniki w danej dziedzinie

Przygotowując wniosek odpowiedz na pytania:

- W jaki sposób uzasadnisz twierdzenie, że twoje rozwiązanie jest najlepsze na rynku?
- Podaj nazwy 3 konkurentów na rynku europejskim/globalnym i opisz oferowane przez nich rozwiązania?
- Czy jesteś w stanie podać ograniczenia oferowanych przez nich rozwiązań i sposób w który twoje rozwiązanie poprawi sytuację?
- Trzymaj się konkretów opisując rynek. Używaj liczb, opisz trendy i zidentyfikuj użytkowników i grupy docelowe. Zamieść listy referencyjne, żeby poprzeć swoje twierdzenia.
- Używaj tabel i wykresów, gdzie to tylko możliwe.





Problem: Nacisk jest położony na badania, podczas gdy perspektywy biznesowe są słabo opisane

- Badania stanowią tylko niewielki procent działań w SME Instrument.
- Rozwiązanie, które jest przedmiotem projektu już znajduje się na poziomie 6 w skali gotowości technologicznej (TRL 6 – *prototyp*). **Nacisk położony jest na prace rozwojowe i działania innowacyjne.**
- Jeżeli twój projekt skoncentrowany jest głównie na badaniach i dopiero zamierzasz w trakcie realizacji projektu osiągnąć poziom 6 na skali TRL zainteresuj się innymi typami projektów w ramach Programu H2020: *Eureka / Eurostars, Era Net*



Problem: Słaby opis potencjału aplikującej firmy i jej kompetencji w zakresie przeprowadzenia projektu

- Ewaluator się nie domyśla – ocenia to co napisano.
- Nie rób po prostu kopiuj/wklej prezentacji firmy ze swojej strony www. Raczej postaraj się, żeby prezentacja potencjału firmy pasowała do kontekstu projektu oraz była zgodna ze strategią rozwoju firmy.
- Opisz zespół, który będzie realizował projekt, poprzednio realizowane projekty o podobnej tematyce, publikacje (dołącz zdjęcia laboratorium etc.).



Problem: Strategia wejścia na rynek nie jest doprecyzowana

- Ewaluatorzy poszukują we wniosku jasnej strategii wejścia z produktem na rynek.
- Wyjaśnij w jaki sposób dotrzesz do klientów, jak będzie rozwijał się rynek, jakie inne źródła sprzedaży planujesz.
- Pamiętaj o prawach własności intelektualnej, musi z nich jasno wynikać zasada *“freedom to operate”*.
- Upewnij się, że zidentyfikowałeś ryzyka dotarcia na rynek i masz opracowany plan zaradczy.



**“IF YOU CAN’T EXPLAIN IT TO A SIX YEAR OLD,
YOU DON’T UNDERSTAND IT YOURSELF.”**

ALBERT EINSTEIN

© Lifehack Quotes

PROBLEM Top 3 problems
--

Lean Canvas is adapted from The Business Model Canvas (<http://www.businessmodelgeneration.com>) and is licensed under the Creative Commons Attribution-Share Alike 3.0 Un-ported License.



Jeśli Ci się nie udało...

... spróbuj ponownie!

Aplikacje składane po raz drugi mają 2x wyższy wskaźnik sukcesu!

Więcej wskazówek:

<http://ec.europa.eu/easme/node/750>





FORMULARZE

Formularze wniosków:

H2020-call-pt-sme-1_en_template (formularz do Fazy I)

- ✓ Liczba stron we wniosku: ok. 10 stron

http://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/call_ptef/pt/h2020-call-pt-sme-1_en.pdf

H2020-call-pt-sme-2_en_template (formularz do Fazy II)

- ✓ Liczba stron we wniosku: ok. 30 stron

http://ec.europa.eu/research/participants/data/ref/h2020/call_ptef/pt/h2020-call-pt-sme-2_en.pdf





Dlaczego jest tak trudno?

Duża
konkurencja

Mały budżet

Założony przez
KE stopień
sukcesu



Miejsce PL w rankingu
innowacyjności...





Krajowy Punkt Kontaktowy Programów Badawczych UE

<http://www.kpk.gov.pl>

Participant Portal

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/h2020/calls/h2020-smeinst-1-2014.html#tab1>

EASME

http://ec.europa.eu/easme/sme_en.htm

Intellectual Property Rights (IPR) Helpdesk

<http://www.iprhelpdek.eu>





Dziękuję za uwagę!

Osoby do kontaktu:

Aneta Maszewska

aneta.maszewska@kpk.gov.pl

Karolina Horbaczewska

karolina.horbaczewska@kpk.gov.pl

Michał Duda

michal.duda@kpk.gov.pl

sme@kpk.gov.pl



Krajowy Punkt Kontaktowy

PROGRAMÓW BADAWCZYCH UE

Instytut Podstawowych Problemów Techniki PAN

ul. Krzywickiego 34
02-078 Warszawa

tel: +4822 828 74 83

fax: +4822 828 53 70

e-mail: kpk@kpk.gov.pl,

www.kpk.gov.pl

